

**ANDERS ANDERSEN**

**Profil**

Jeg er en positiv og proaktiv person, der altid forsøger at være på forkant med de udfordringer, der kan opstå i en butik. Jeg har gennem min karriere opnået væsentligt erfaring inden salg og rådgivning, men også de mere administrative opgaver i butikken såsom budgetter, salgstal og salgsplanlægning. Som leder er jeg motiverende, skaber engagement og giver plads, samt støtter op om mine medarbejderes udvikling gennem coaching og sparring.

**Kontaktoplysninger**

*Nørregade 1, 1234 Aarhus*

*+45 2323 2323*

*anders\_andersen@gmail.com*

**Sprog**

**Erhvervserfaring**

Butikschef hos Virksomhed B  
2016-nu

* Ansvar for 14 medarbejdere
* Budgetter, salgstal og salgsplanlægning
* Ansættelse og løbende udvikling af medarbejdere
* Driftsstyring og forretningsudvikling

Udbytte og resultater:

I min tid hos Virksomhed B, har jeg været en del af en vækst på 25% i omsætning, samtidig med at jeg er blevet uddannet i ledelse.

Souschef hos Virksomhed A  
2014-2016

* Rådgivning og salg
* Finansiering
* Administrative opgaver som planlægning af vagtplan, ferieplanlægning, reklamationsbehandling

Udbytte og resultater:

Hos Virksomhed A har jeg været en del af at fusionere to butikker. Derudover har jeg fået stor erfaring med medarbejderhåndtering i form af ansættelser, planlægning af vagtplaner og reklamations-behandling.

*Dansk (modersmål)*

*Engelsk (flydende i skift og tale)*

*Spansk (middel i tale)*

**Referencer**

*Monika Jørgensen, Salgschef,  
Virksomhed A, +45 2424 2424*

*Torben Jensen, Butikschef,  
Virksomhed 1, +45 2525 2525*

**Kompetencer**

Ledelse

Samarbejde

Salg og rådgivning

Forretningsudvikling

**Uddannelse**

*’Nyudnævnt leder - til dig med personaleansvar’* hos Teknologisk Institut.

2017

*Salgsassistent* hos Uddannelsesinstitution X

2011-2014