

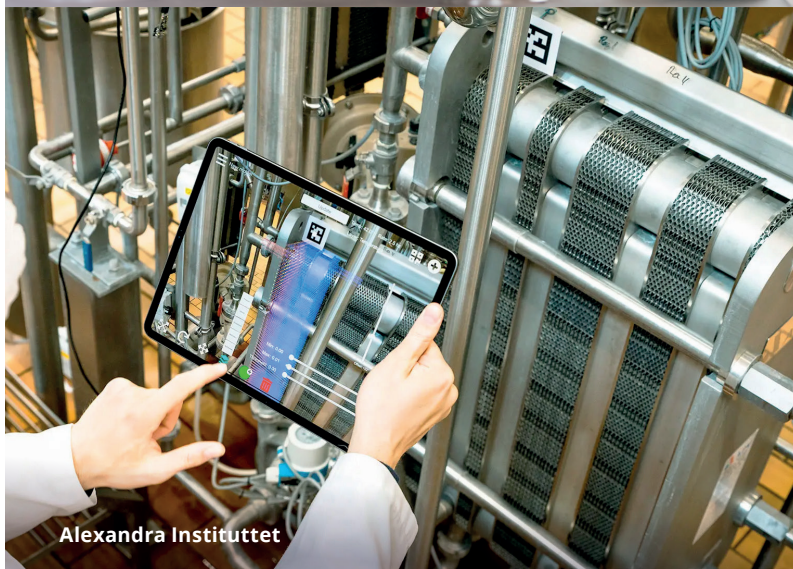


FORCE Technology



GTS

DBI



Alexandra Instituttet



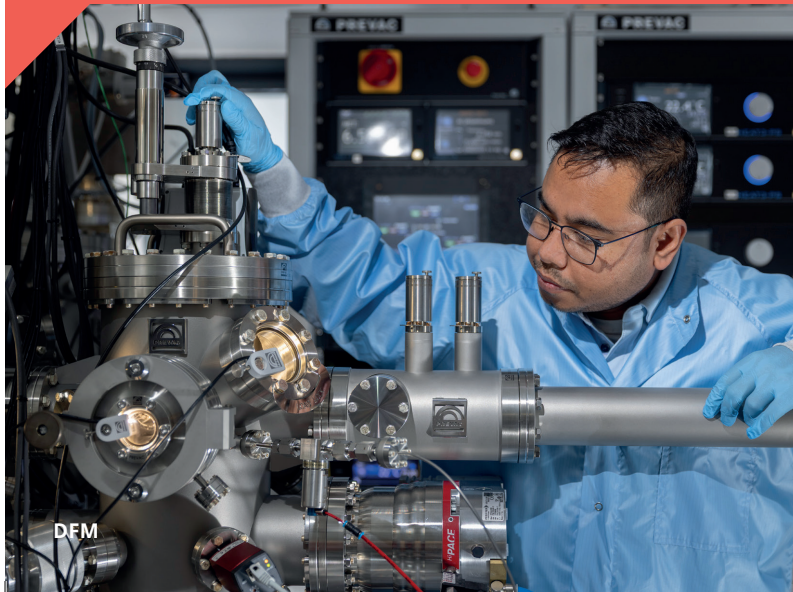
DHI

GTS I TAL

Performanceregnskab
2025



Bioneer



DFM



Teknologisk Institut

INDHOLD

GTS i 2024	3
Kort om GTS	5
Det siger virksomhederne om GTS	6
De syv GTS-institutter	8
Hovedtal i 2024	9
Kunder og omsætning	10
Udvikling i fordelingen af GTS-institutternes omsætning	10
Antal danske kunder hos GTS-institutterne, 2024	10
Antal private virksomhedskunder i Danmark fordelt på virksomhedsstørrelse	10
GTS-omsætning blandt private virksomheder i Danmark	11
Dansk, kommerciel omsætning fordelt på typer af ydelser	11
Danske offentlige og private virksomhedskunder, fordelt på regioner	11
Danske kunder fordelt på brancher	12
Dansk omsætning fordelt på brancher	12
Danske, private kunder fordelt på købsstørrelse	12
Forskning og udvikling	13
FoU-indsats	13
FoU-samarbejdsprojekter	13
FoU-samarbejdsrelationer med forskningsinstitutioner og virksomheder i Danmark og udlandet	13
Investering i teknologisk infrastruktur	14
Menneskelige ressourcer og aktiviteter	14
Medarbejdere fordelt på uddannelsesniveau	14
Eksternt fagligt arbejde	4
GTS-institutternes kursusaktiviteter	14
Samlet oversigt	15
Omsætning og kundemasse	15
Forskning, udvikling og innovation	15
Videnspredning	15

Performanceregnskab 2025

Udgivet af GTS-foreningen, juni 2025

Redaktion: Dorte Sjøbeck Christiansen og Jakob Ehlers

Design: TOPP-AD

GTS I 2024

2024 blev endnu et flot år for GTS-institutterne. Den samlede omsætning nåede over 4,3 mia. kr. - en stigning på 8 pct. fra året før. De sidste fem år har der været en pæn vækst på næsten alle områder.

Vender man blikket mod den danske, private kommercielle omsætning, så nåede den i 2024 det højeste niveau i fem år og steg med 13. pct. fra 2023. Små og mellemstore virksomheder (SMV'er) udgjorde 89 pct. af de danske kunder og er fortsat den vigtigste målgruppe for GTS-institutterne.

Det samlede antal kunder i 2024 oversteg de seneste års positive udvikling. Hele 25.617 danske kunder benyttede sig af GTS-institutternes ydelser, hvilket er en stigning på 1,5 pct. sammenlignet med 2023. De mange kunder viser en stor efterspørgsel på de kompetencer, som GTS-institutterne tilbyder, og understreger GTS-positionen som en central partner for innovation og teknologisk udvikling i Danmark.

Forsknings- og udviklingsområdet (FoU) viste også flotte resultater i 2024. Antallet af FoU-samarbejdsprojekter steg med 8,5 pct., mens den samlede FoU-omsætning steg med hele 12 pct. Samtidig investerede GTS-institutterne 152 mio. kr. i ny teknologisk infrastruktur, så de fortsat kan tilbyde avancerede faciliteter til test og demonstration, der gør det muligt at teste og udvikle nye konkurrencedygtige produkter og løsninger.

Årets fokus: Nye resultatkontrakter 2025-2028

Hvert fjerde år indgår GTS-institutterne aftaler med Uddannelses- og Forskningsstyrelsen om, hvilke indsatser de kan få offentlig støtte til i den kommende resultatkontraktperiode. Sidst i 2024 blev der fordelt en pulje på 1,4 mia. kr. til GTS-institutterne, som dækker perioden 2025-2028.



Foto: FORCE Technology

I FORCE Technologys EMC-testkammer i Hørsholm testes produkter for elektromagnetisk stråling. For at et elektronisk produkt kan godkendes, skal det kunne sameksistere med andre elektroniske produkter. Din mobiltelefon må fx ikke forstyrre elektronikken i din elbil. Det kan producenterne få dokumentation for med en såkaldt elektromagnetisk kompatibilitetstest foretaget i EMC-kammeret.

For at sikre, at de nye indsatser er relevante og møder behovene i dansk erhvervsliv, blev der i marts 2024 gennemført en åben dialogproces på hjemmesiden bedreinnoovation.dk. Her havde virksomheder, brancheforeninger og andre interessenter mulighed for at kommentere på GTS-institutternes forslag til nye indsatsområder.

Interessen for dialogen var stor, og der blev indsendt hele 5.700 kommentarer til de 54 forslag. De mange input blev efterfølgende inddraget i Uddannelses- og Forskningsstyrelsens vurdering og prioritering af de endelige indsatsområder. Denne åbne proces har været med til at sikre, at de kommende GTS-indsatser er tæt forankret i de faktiske behov hos dansk erhvervsliv.

De nye resultatkontrakter er fordelt på 47 indsatsområder.

Nyt center for robusthed i kritisk infrastruktur

Et af de spændende nye initiativer er "Resilienscenter Danmark", som alle syv GTS-institutter står bag. Centret bliver støttet med 7,8 mio. kr. i perioden og skal styrke Danmarks robusthed i en tid præget af store udfordringer som geopolitiske spændinger, klimakrisen og teknologiske forandringer. Disse faktorer påvirker den danske infrastruktur og erhvervslivet, og samtidig forventes det, at omkring 6.200 danske leverandører og 25.000 små og mellemstore virksomheder bliver påvirket af kommende EU-direktiver som fx CER-direktivet.

Det nye center skal hjælpe især små og mellemstore virksomheder med at finde deres plads på markedet for løsninger, der styrker robusthed og resiliens. Dette sker gennem teknologisk service og adgang til avanceret infrastruktur. Konkret vil centret:

- Indsamle og dele forskningsbaseret viden og teknologier med virksomheder.
- Etablere et nationalt samlingspunkt med netværk og testfaciliteter.
- Udvikle standarder og retningslinjer for at skabe et effektivt marked for resiliensløsninger.

Alle GTS-institutter bidrager med deres unikke ekspertise, hvilket giver centret en stærk platform til at gøre Danmark mere robust. I tilfælde af en større national krise vil centret hurtigt kunne samle og koordinere de nødvendige kompetencer fra eksperter på tværs af institutterne.

Et eksempel på denne type indsats så vi under corona-krisen, hvor Teknologisk Institut hjalp spiritusproducenter med at omlægge deres produktion til håndsprit. Med det nye center bliver det muligt at reagere hurtigt og mere effektivt på fremtidige udfordringer.

Ud over etableringen af Resilienscenter Danmark er der en række andre vigtige indsatsområder, der præger GTS-institutternes fokus i de kommende år. Det gælder fx kunstig intelligens, kvanteteknologi og grøn omstilling i fødevarer- og byggebranchen. Disse områder er nøje udvalgt for at adressere nogle af de mest presserende behov i dansk erhvervsliv og samfund.

Kunstig intelligens som en drivkraft for innovation

Kunstig intelligens (AI) spiller en stadig større rolle som teknologi, der kan transformere måden, virksomheder arbejder på. For mange små og mellemstore virksomheder kan det dog være svært at tage teknologierne i brug, da det kræver både ressourcer og specialiseret viden. Derfor arbejder GTS-institutterne målrettet på at gøre AI-teknologier mere tilgængelige og anvendelige for danske virksomheder. Det handler ikke kun om at introducere ny teknologi, men også om at skabe værktøjer og løsninger, som kan hjælpe virksomheder med at optimere produktion, forbedre beslutningsprocesser og identificere nye forretningsmuligheder. På den måde bliver AI ikke bare en avanceret teknologi, men en praktisk løftestang for innovation i hele erhvervslivet.

Kvanteteknologi: Fra forskning til forretning

Kvanteteknologi er en anden teknologi, der kan få stor betydning for dansk erhvervsliv. Gennem det nationale initiativ "Quantum Denmark" er flere GTS-institutter med til at bringe forskningen ud i anvendelse i erhvervslivet. Indsatsen fokuserer på at udvikle testfaciliteter, metrologi-kompetencer og standarder, som kan hjælpe danske virksomheder med at udnytte kvanteteknologiens muligheder. Fremtidens løsninger inden for kvanteteknologi kan få stor betydning for alt fra sikker databehandling til udvikling af nye materialer, og denne indsats bidrager til, at Danmark kan blive en international frontløber på området.

Den grønne omstilling som kerneopgave

Den grønne omstilling er fortsat et centralt tema i GTS-institutternes arbejde. For at hjælpe danske virksomheder med at reducere deres klimaaftryk og opnå bæredygtige løsninger, udvikler GTS-institutterne teknologier, der fremmer ressourceeffektivitet og cirkulære forretningsmodeller. Eksempler på indsatsområder er biobaserede byggematerialer, mere bæredygtige fødevarer og avancerede energiteknologier som Power-to-X.

Med disse indsatsområder - og den samlede resultatkontraktinvestering på 1,4 mia. kr. - kan GTS-institutterne fortsat levere løsninger, der både adresserer aktuelle udfordringer og skaber langsigtet værdi for Danmark.

Læs mere på www.bedreinnoovation.dk

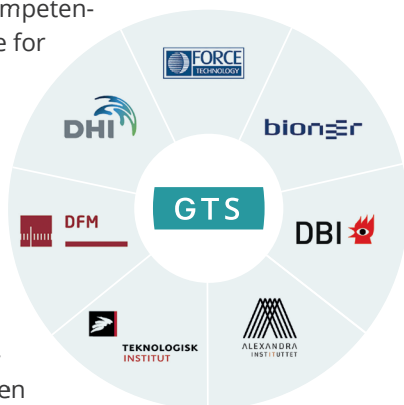
KORT OM GTS

Danmark er et lille land med mange små og mellemstore virksomheder (SMV'er). Vores vækst og velfærd er afhængig af deres evne til at innovere og udvikle sig, så de kan holde trit med konkurrenterne både på hjemlige og globale markeder.

De syv GTS-institutter spiller en afgørende rolle ift. at gøre det muligt at arbejde med innovation, uden at virksomheder skal have alle kompetencer selv. GTS-institutterne komplementerer hinanden inden for forskellige teknologiområder og tilbyder kompetencer, der er en ressource for danske virksomheders innovationskraft.

Skåret helt ind til benet tilbyder GTS-institutterne to ting til danske virksomheder:

- En omfattende viden om den nyeste forskning og teknologi og en evne til at omsætte denne viden til brugbare løsninger for virksomheder.
- En bred vifte af faciliteter til test og demonstration, der gør det muligt at afprøve nye ideer og se, om de virker i praksis. Virksomheder bruger også faciliteterne til at få produkter godkendt, inden de kan komme på markedet.



GTS-institutterne er særligt dedikerede til at nå ud til

SMV'er med et uforløst vækstpotentiale. Det skyldes, at det især er disse virksomheder, der ikke på egen hånd kan opbygge de kompetencer, det kræver at komme fra den gode ide til det markedsklare produkt.

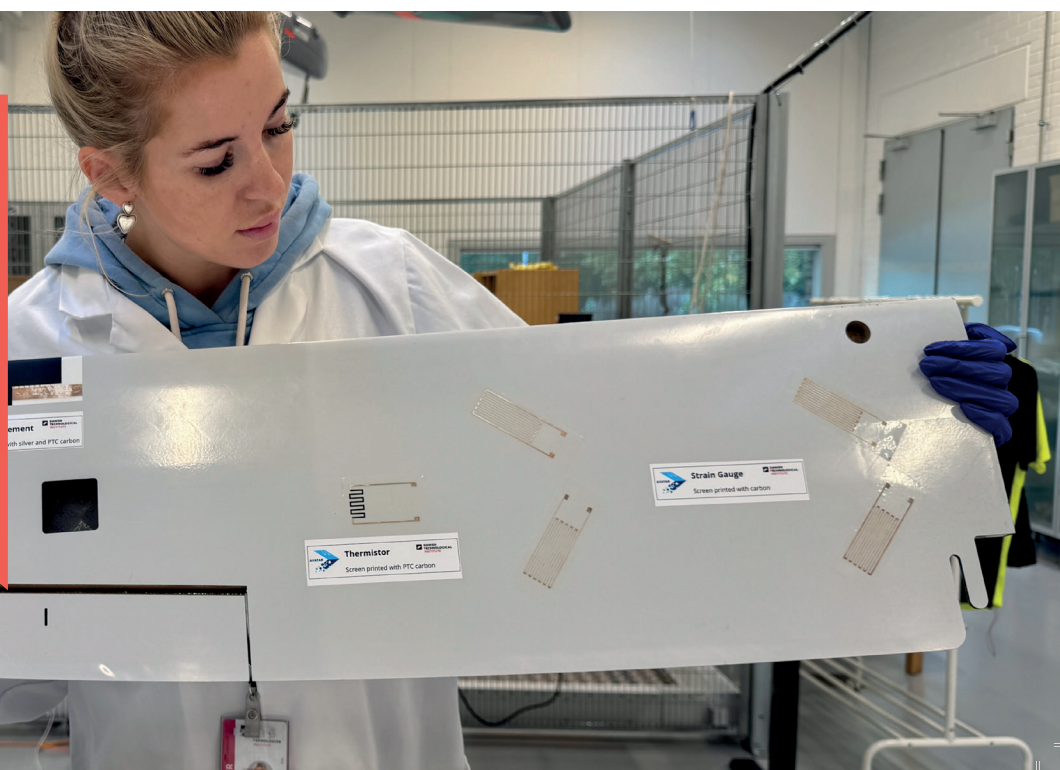
GTS-institutterne tilbyder primært deres ekspertise og testfaciliteter på kommercielle vilkår. Men der er også gode muligheder for, at virksomheder kan indgå i et forsknings- og udviklingsprojekt finansieret af fonde og puljer. Uanset hvad, er der altid fokus på at løse konkrete udfordringer for virksomheder og at bistå i, at de kan lancere nye produkter og løsninger, der er konkurrencedygtige - både på det danske og internationale marked.

Godkendt af uddannelses- og forskningsministeren

Det er uddannelses- og forskningsministeren, der står bag godkendelsen som GTS-institut. Den giver adgang til at søge om midler (resultatkontrakter) fra en pulje udbudt af Uddannelses- og Forskningsstyrelsen. Den nuværende resultatkontraktperiode løber fra 2025-2028. Fordelen ved at investere forskningsmidler i GTS-institutterne er, at det er en langsigtet satsning, der sikrer, at viden forbliver tilgængelig for dansk erhvervsliv selv efter resultatkontrakternes afslutning.

Foto: Teknologisk Institut

Sensorer og digital twins kan optimere måden, vi vedligeholder luftfartøjer på, så færre ressourcer går til spille. Teknologisk Institut samarbejder med internationale partnere på at skabe sikrere fly og droner med længere levetid i EU-projektet Avatar. Her tester GTS-specialist i printet elektronik teknologien på en dronevinge.



DET SIGER VIRKSOMHEDERNE OM GTS

"Adgang til projekter og ekstern finansiering betyder virkelig meget for en mindre virksomhed som vores. Det er svært at forestille sig, at vi kunne løfte de her ting alene. Med GTS-samarbejdet får vi både adgang til viden og erfaring, avancerede testfaciliteter og konkret rådgivning, som virkelig gør en forskel for vores forretning".

Anders Alding, Era Recycling



Læs mere her



"Det var fedt, at vi kunne plugge vores prototyper ind i GTS-instituttets laboratorier og få dem testet. Det fungerede megagodt. Jeg underdriver ikke, når jeg siger, at det har været altafgørende for, hvor hurtigt vi har kunnet vokse og skabe begejstring for vores produkt".

Line kloster Pedersen, Visibuilt

Læs mere her



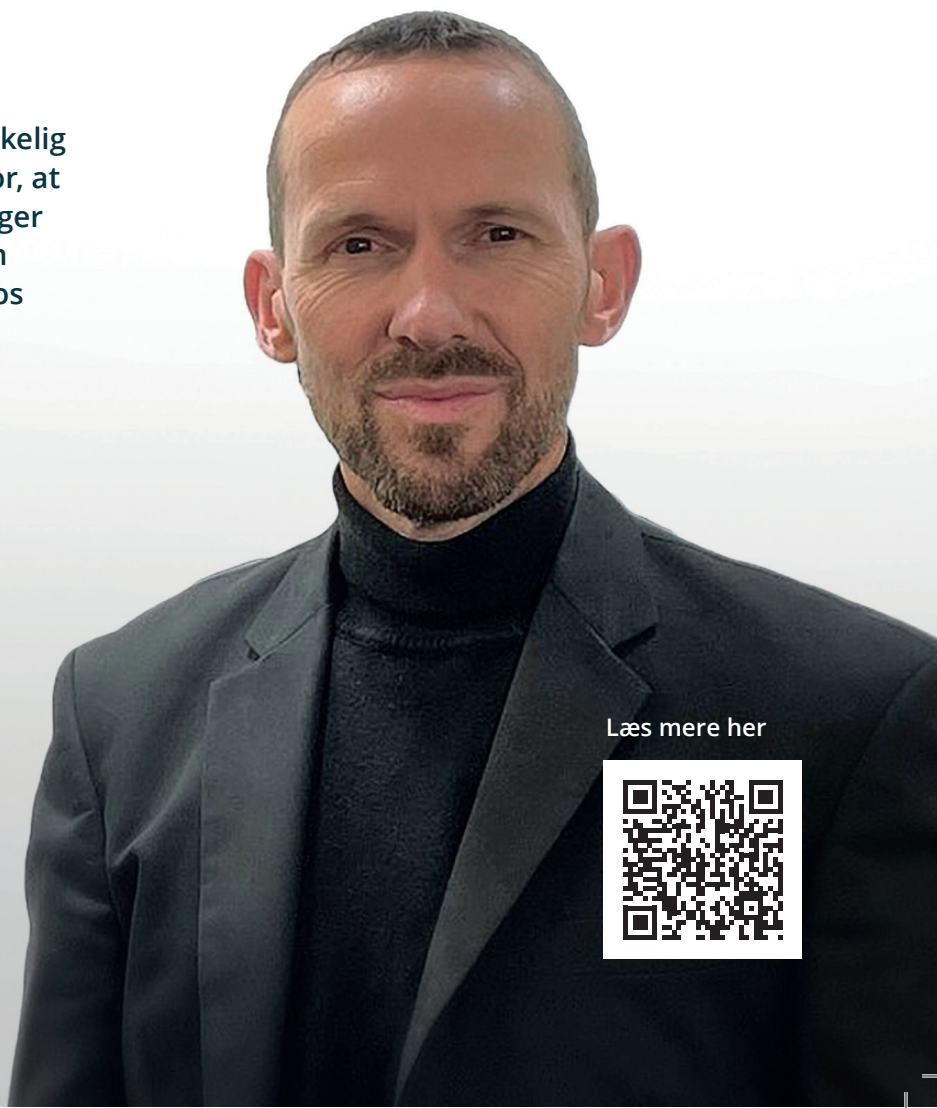
A portrait of Sarah Groot Shapel, a woman with long brown hair and glasses, wearing a red sweater and a colorful scarf. She is looking slightly to the side.[Læs mere her](#)

"Jeg lavede et overslag på, hvad det ville koste mig at opbygge de testfaciliteter, jeg har haft adgang til hos GTS-instituttet – og det ville koste mindst 10 mio. kr. Det ville være umuligt at investere de penge som ny virksomhed, så på den måde har de været en uundværlig samarbejdspartner".

Sarah Groot Shapel, Nordic Hydrogen

"Min erfaring er, at GTS-institutter er virkelig gode til at drive projekter og have blik for, at det skal ende ud i noget konkret. De sørger for at få de rigtige kompetencer med om bord. Det er vigtigt, at den rolle ligger hos en uvildig part som et GTS-institut, der samtidig har fokus på, at projektet skal blive en succes. Universiteter og GTS-institutter har forskellige tilgange. Universiteterne har primært fokus på, at forskning skal publiceres, mens GTS-institutterne har fokus på, at det skal være markedsnært".

Bo Eskerod Madsen, ReMoni

A portrait of Bo Eskerod Madsen, a man with a beard and short hair, wearing a dark turtleneck and a dark suit jacket. He is looking directly at the camera.[Læs mere her](#)

DE SYV GTS-INSTITUTTER

GTS-institutterne er forskellige både ift. størrelse og de teknologiområder, de arbejder med. De største har flere end 1.000 ansatte, mens det mindste har 38 medarbejdere. Nogle af institutterne har mange internationale aktiviteter, mens andre primært er orienterede mod det danske marked.

HER ER DER EN KORT PRÆSENTATION AF INSTITUTTERNE SAMT CENTRALE TAL FOR ÅRET

Alexandra Instituttet bringer danske virksomheder foran digitalt gennem uvildig rådgivning, skræddersyede digitale løsninger og forskningsbaseret viden.

Omsætning, mio. kr.	80
Dansk omsætning, mio. kr.	76
FoU indsats, mio. kr.	61
Resultatkontrakter, mio. kr.	27
Medarbejdere	88

Bioneer har siden grundlæggelsen i 1982 været en pålidelig strategisk FoU-partner til biotek- og farmaceutiske virksomheder.

Omsætning, mio. kr.	121
Dansk omsætning, mio. kr.	41
FoU indsats, mio. kr.	49
Resultatkontrakter, mio. kr.	15
Medarbejdere	87

DBI er en højteknologisk forskningsvirksomhed, der er specialiseret i brand og sikring.

Omsætning, mio. kr.	350
Dansk omsætning, mio. kr.	291
FoU indsats, mio. kr.	83
Resultatkontrakter, mio. kr.	20
Medarbejdere	327

DFM er Danmarks Nationale Metrologiinstitut og yder en lang række services til private og offentlige virksomheder, samt myndigheder inden for områder, som har behov for metrologi og akkreditering.

Omsætning, mio. kr.	51
Dansk omsætning, mio. kr.	40
FoU indsats, mio. kr.	38
Resultatkontrakter, mio. kr.	23
Medarbejdere	38

DHI er en international rådgivnings- og forskningsorganisation. Instituttets mål er at fremme viden, teknologisk udvikling og kompetenceopbygning inden for vand, miljø og sundhed over hele verden.

Omsætning, mio. kr.	1097
Dansk omsætning, mio. kr.	206
FoU indsats, mio. kr.	115
Resultatkontrakter, mio. kr.	41
Medarbejdere	1.116

FORCE Technology er en teknologisk rådgivnings- og servicevirksomhed, der arbejder for at skabe positiv teknologisk forandring og gøre verden mere bæredygtig og sikker.

Omsætning, mio. kr.	1312
Dansk omsætning, mio. kr.	789
FoU indsats, mio. kr.	200
Resultatkontrakter, mio. kr.	91
Medarbejdere	1.062

Teknologisk Institut har siden 1906 arbejdet for at fremme udnyttelsen af teknologiske fremskridt. Både til gavn for den enkelte virksomhed og til gavn for samfundets fortsatte udvikling.

Omsætning, mio. kr.	1319
Dansk omsætning, mio. kr.	966
FoU indsats, mio. kr.	485
Resultatkontrakter, mio. kr.	126
Medarbejdere	1.100



[Læs mere om GTS-institutterne her](#)
eller scan QR-koden

ÅRETS HOVEDTAL, MIO.KR.



Samlet omsætning

4.329

Dansk kommerciel omsætning

1.780

FoU - omsætning

730

GTS I DANMARK

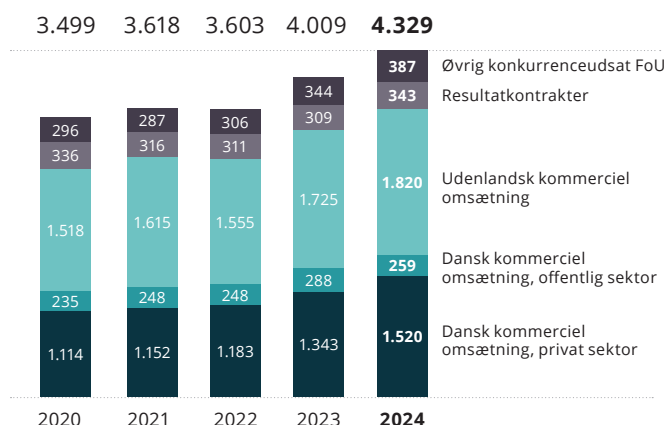
- Hovedafdelinger
- Lokaleafdelinger



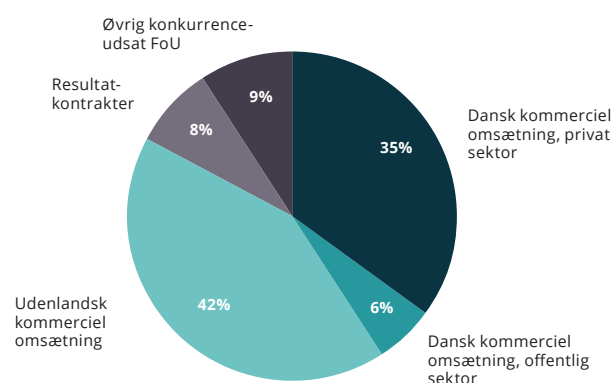
VIDENSPREDNING OG KAPACITET

Antal ansatte
3.818Danske kunder
25.617SMV-kunder
89 pct.Udenlandske kunder
6.825Samarbejde med forskningsinstitutioner
1.519FoU-samarbejde med virksomheder
2.014Danske FoU-projekter
692Investering i infrastruktur
152 mio. kr.Kursister
59.800

UDVIKLING I FORDELINGEN AF GTS-INSTITUTTERNES OMSÆTNING



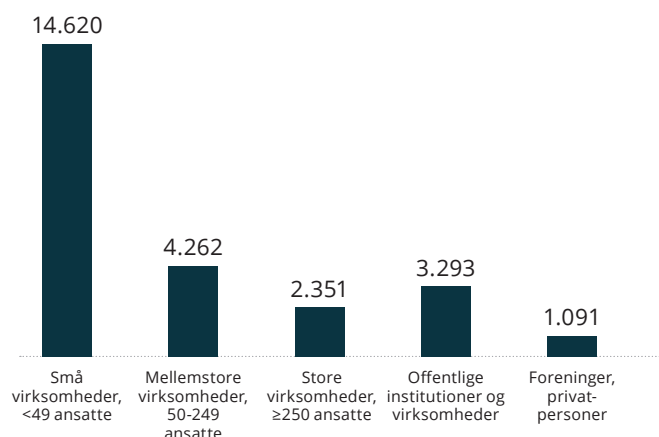
Figur 1.1 (mio.kr, løbende priser)



Figur 1.2 (pct., 2024)

GTS-institutterne leverede et stærkt resultat i 2024 med en samlet omsætning på 4.329 mio. kr., hvilket svarer til en stigning på 8 pct. i forhold til året før. Bortset fra et mindre fald i den kommercielle omsætning til offentlige kunder, var der vækst i alle andre dele af GTS-omsætningen. Den danske private kommercielle omsætning nåede det højeste niveau i fem år og steg med 13 pct. fra 1.343 mio. kr. i 2023 til 1.520 mio. kr. i 2024. Den udenlandske kommercielle omsætning landede ligeledes på det bedste resultat i fem år – og her var der fra 2023 til 2024 en stigning på knap 6 pct. I kategorien øvrig konkurrenceudsat FoU (note 1) fortsatte den positive udvikling med en vækst på næsten 13 pct. fra 2023 til 2024.

ANTAL DANSKE KUNDER HOS GTS-INSTITUTTERNE, 2024



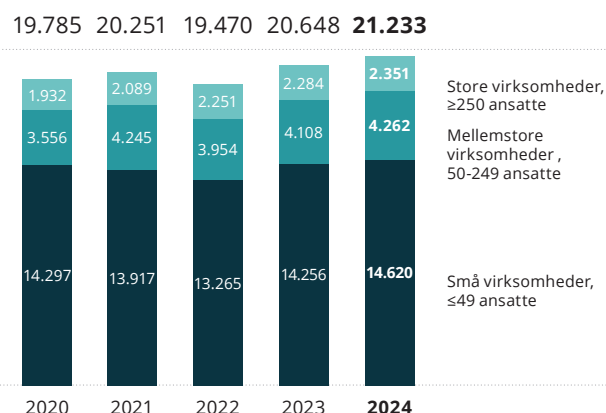
Figur 2 (note 2)

I 2024 betjente GTS-institutterne i alt 25.617 danske kunder. Det svarer til en mindre stigning på 1,5 pct. sammenlignet med 2023. Der er en positiv udvikling blandt de private, danske virksomhedskunder (små, mellemstore og store virksomheder) på samlet set 3 pct. Det er glædeligt, da disse kunder er en helt central målgruppe for institutternes aktiviteter. De offentlige GTS-kunder oplevede et lille fald på ca. 1 pct., men med 3.293 kunder i denne gruppe, er der fortsat tale om et betydeligt samarbejde med offentlige kunder. Antallet af kunder i kategorien "foreninger og privatpersoner" faldt med ca. 6 pct. i forhold til året før.

Note 1: Øvrig konkurrenceudsat FoU er midler fra regionale, statslige og internationale puljer vundet i konkurrence (fx midler fra Danmarks Innovationsfond og EU-projekter).

Note 2: Antal kunder ud fra en sammentælling af de enkelte institutters kundetal. Sammentællinger tager ikke forbehold for, at nogle kunder benytter mere end et institut.

ANTAL PRIVATE VIRKSOMHEDSKUNDER I DANMARK FORDELT PÅ VIRKSOMHEDSSTØRRELSE

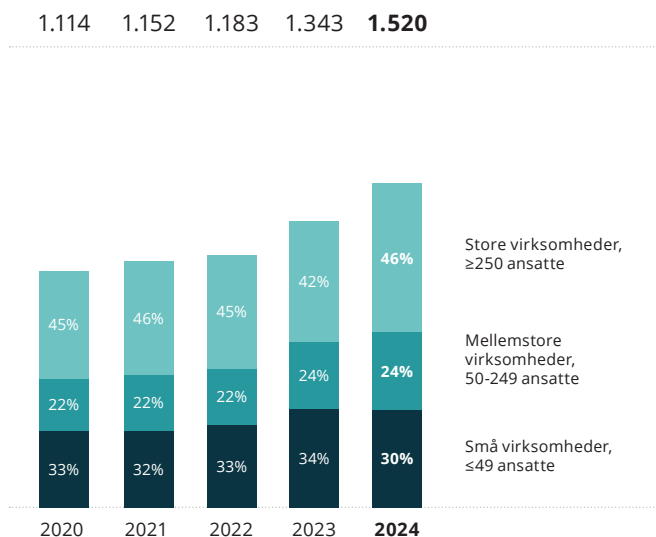


Figur 3 (note 3)

I 2024 havde GTS-institutterne 21.233 private, danske virksomhedskunder, hvilket er det højeste antal i de seneste fem år. Fra 2023 til 2024 steg antallet af private virksomhedskunder med 3 pct. Årets stigning var jævnt fordelt på tværs af virksomhedsstørrelser: Antallet af kunder blandt små virksomheder steg med 2,5 pct., mens der var en stigning på knap 4 pct. for mellemstore virksomheder og 3 pct. for store virksomheder. Størstedelen af GTS-kunderne tilhører SMV-segmentet, der udgør hele 89 pct. Dette afspejler GTS-institutternes særlige rolle i at understøtte små- og mellemstore virksomheder, som ofte ikke selv har de nødvendige ressourcer og kompetencer til at udvikle og commercialisere deres produkter. Gennem adgang til GTS-institutternes kompetencer og faciliteter til test og demonstration kan SMV'er arbejde med innovation og udvikling uden at skulle kunne det hele selv.

Note 3: "Privatpersoner og foreninger" samt "offentlige institutioner og virksomheder" er ikke medtaget i denne figur/tabel. (De kan ses i figur 5).

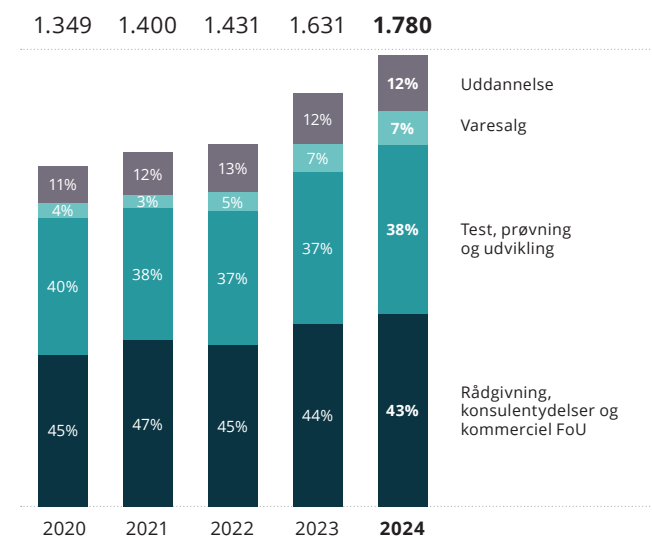
GTS-OMSÆTNING BLANDT PRIVATE VIRKSOMHEDER I DANMARK



Figur 4

I 2024 tegnede de store virksomheder sig for 46 pct. af den danske, kommercielle omsætning, hvilket er en stigning på 4 procentpoint i forhold til 2023. Omsætningen til de mellemstore virksomheder blev fastholdt på 24 pct., mens året bød på et lille fald i andelen af omsætning til små virksomheder, der i 2024 stod for 30 pct. Sammenholdes disse tal med årets samlede stigning i omsætningen, bliver det dog tydeligt, at omsætningen blandt de små virksomheder er stabil, mens det procentuelle fald for denne kategori opstår som resultat af en stigning i omsætningen blandt de mellemstore og store virksomheder.

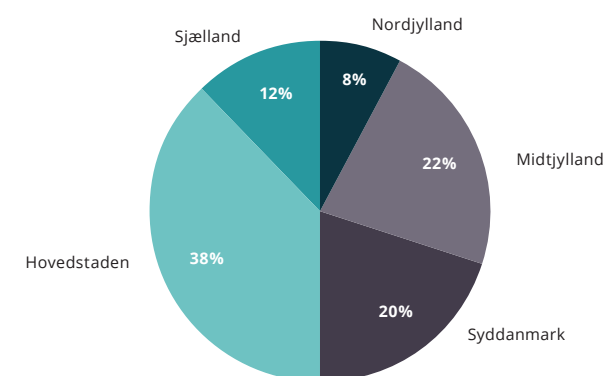
DANSK, KOMMERCIEL OMSÆTNING FORDELT PÅ TYPER AF YDELSER, MIO. KR



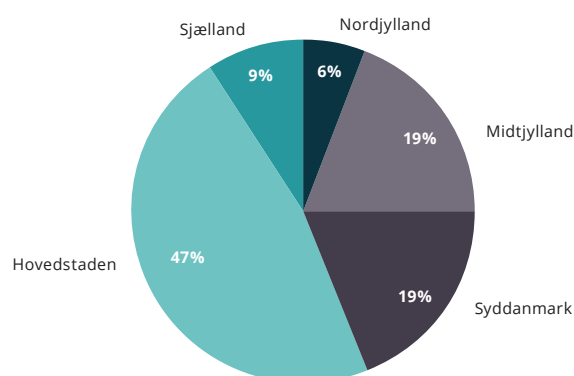
Figur 5

Når man ser på fordelingen af omsætningen i forhold til ydelser, er de klart største ydelsestyper "Test, prøvning og udvikling" samt "Rådgivning, konsulenttydelser og kommerciel FoU". De to typer af ydelser udgør henholdsvis 38 pct. og 43 pct. af den samlede omsætning. Begge ydelser er helt centrale for GTS-institutternes mission om at styrke dansk innovation via tilbud om testfaciliteter og specialistviden, der gør det muligt at bringe gode ideer hele vejen fra idé til marked. Ydelsestypen "varesalg" udgør 7 pct. og "uddannelse" udgør 12 pct. af omsætningen.

DANSKE OFFENTLIGE OG PRIVATE VIRKSOMHEDSKUNDER, FORDELT PÅ REGIONER, PCT.



Figur 6.1 Danske offentlige og private virksomhedskunder, fordelt på regioner



Figur 6.2 Dansk, kommerciel omsætning fordelt på regioner

Figur 6.1 viser, at GTS-institutterne har kunder i hele landet. Fordelingen af GTS-institutternes kunder matcher nogenlunde den generelle fordeling af kunder i Danmark. 38. pct. af GTS-kunderne hører til i Region Hovedstaden, mens Region Midtjylland og Region Syddanmark tegner sig for henholdsvis 22. pct. og 20 pct. af kunderne. Som figur 6.2 viser, så bidrager disse regioner også til en større andel af omsætningen. Her ses det bl.a., at Region Hovedstadens andel af omsætningen udgør 47 pct. af den samlede omsætning. En forklaring på dette kan være, at hovedstaden har flere internationalt ejede virksomheder og flere store virksomheder end resten af landet.

DANSKE KUNDER FORDELT PÅ BRANCHER

Branche	Antal	Pct.
Landbrug, skovbrug og fiskeri	184	1
Industri, råstofindvinding og forsyningsvirksomhed	5.068	21
Bygge og anlæg	2.103	9
Handel og transport mv.	5.169	21
Information og kommunikation	673	3
Finansiering og forsikring	489	2
Ejendomshandel og udlejning	2.299	9
Erhvervsservice	3.291	13
Offentlig administration, undervisning og sundhed	2.813	11
Kultur, fritid og anden service	1.705	7
Uoplyst aktivitet	732	3
I alt	24.526	100

Tabel 1

Fordelingen af GTS-institutternes kunder på brancher har over en længere periode været forholdsvis stabil med kun mindre årlige udsving. Der er et samspil med alle brancher, men der er stor forskel på, hvor omfattende det er. Det tætteste samspil er der med "Industri, råstofindvinding og forsyningsvirksomhed" samt "Handel og transport", som hver udgør 21 pct. af det samlede antal danske kunder. "Erhvervsservice" er også med 13 pct. en vigtig branche. I denne gruppe findes bl.a. rådgivende ingeniører. I den anden ende af spektret findes "Landbrug, skovbrug og fiskeri" (1 pct.), "Finansiering og forsikring" (2 pct.) og "Information og kommunikation" (3 pct.).

DANSK OMSÆTNING FORDELT PÅ BRANCHER

Branche	Mio.kr.	Pct.
Landbrug, skovbrug og fiskeri	6	0,5
Industri, råstofindvinding og forsyningsvirksomhed	691	39
Bygge og anlæg	146	8
Handel og transport mv.	215	12
Information og kommunikation	33	2
Finansiering og forsikring	38	2
Ejendomshandel og udlejning	51	3
Erhvervsservice	283	16
Offentlig administration, undervisning og sundhed	217	12
Kultur, fritid og anden service	70	4
Uoplyst aktivitet	30	1,5
I alt	1.780	100

Tabel 2

GTS-omsætningen fordelt på brancher har også været stabil i en årrække, hvor kategorien "Industri, råstofudvinding og forsyningsvirksomhed" økonomisk set er en helt central branche for GTS-institutterne. Fordelingen af omsætningen på brancher viser interessante forskelle i forhold til fordelingen af GTS-kunder (tabel 1). Fx står "Industri, råstofudvinding og forsyningsvirksomhed" for 39 pct. af omsætningen, men kun 21 pct. af kunderne, hvilket tyder på at denne branche efterspørger mere avancerede, specialiserede og dermed også dyrere ydelser. Omvendt bidrager "Handel og transport" med kun 12 pct. af omsætningen trods samme andel kunder (21 pct.). Det indikerer, at disse kunder køber mindre omfattende ydelser som fx inspektioner og kurser.

DANSKE, PRIVATE KUNDER FORDELT PÅ KØBSTØRRELSER

Købstørrelse	Antal	Pct.	Mio. kr.	Pct.
1 - 4.999 kr.\$	6.912	31	18	1
5000 - 24.999 kr.	9.362	43	104	7
25.000 - 49.999 kr.	2.221	10	78	5
50.000 - 99.999 kr.	1.572	7	109	7
100.000 - 249.999 kr.	1.096	5	170	11
250.000 - 499.999 kr.	489	2	169	11
500.000 - 999.999 kr.	242	1	165	10
1 mio. <	236	1	760	48
I alt	22.130	100	1.573	100

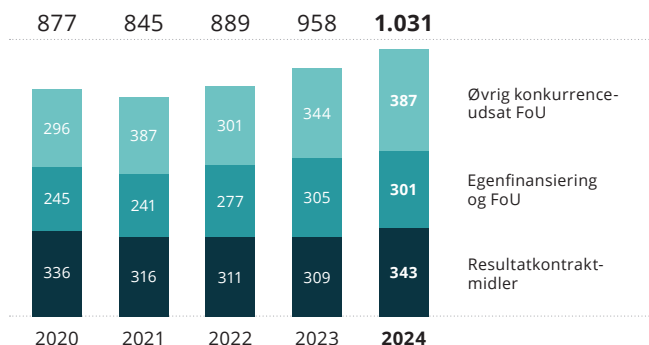
Tabel 3 (note 4)

Størstedelen af kunderne foretager små køb, mens få kunder står for hovedparten af omsætningen.

Tabel 3 viser, at 74 pct. af de private danske virksomhedskunder hos GTS-institutterne foretager køb af ydelser for under 25.000 kr. Disse kunder udgør således størstedelen af kundebasen, men bidrager kun med 8 pct. af den samlede omsætning. Denne type mindre køb er særligt rettet mod små virksomheders behov og omfatter typisk standardiserede ydelser som kurser, mindre test og certificeringer. I den anden ende af spektret står de 2 pct. af kunderne, der investerer mere end 500.000 kr. i GTS-ydelser, for hele 58 pct. af den samlede omsætning. Disse investeringer dækker typisk over længerevarende og mere specialiserede køb.

Note 4: Af tekniske årsager er ikke alle kunder inkluderet i denne statistik.

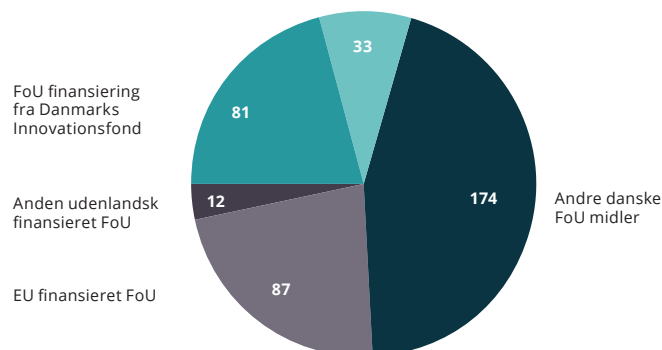
FOU-INDSATS, MIO. KR.



Figur 7.1 FoU-indsats, mio. kr.

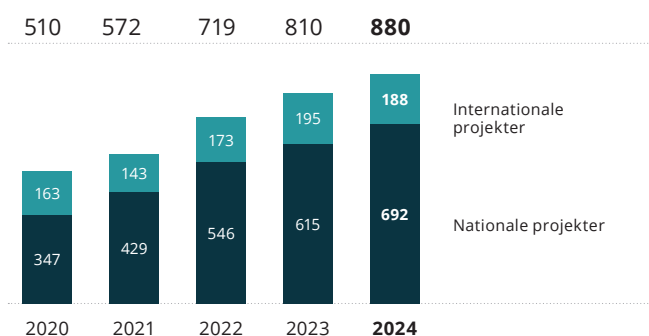
Den positive udvikling i FoU-indsatsen fortsætter for tredje år i træk. Fra 2021 til 2024 har GTS-institutterne oplevet en samlet stigning på 22 pct. i FoU-indsatsen, hvor årets tal alene viser en vækst på knap 8 pct. Den samlede fremgang i FoU-indsatsen kan især tilskrives en betydelig stigning på 35 pct. i kategorien "Øvrig konkurrenceudsat FoU" over de seneste tre år. GTS-institutterne har i denne periode haft et strategisk fokus på at tiltrække flere midler fra puljer og fonde, efter en tidligere nedgang i denne type omsætning. Denne indsats har nu båret frugt, og succesen er bl.a. drevet af en markant stigning i midler fra Innovationsfonden og EU-programmer, der er vokset med henholdsvis 60 pct. og 47 pct. fra 2021 til 2024.

Andre FoU midler under UFM/MI



Figur 7.2 Fordeling af øvrig konkurrenceudsat FoU, mio. kr.

FOU-SAMARBEJDSPROJEKTER, ANTAL

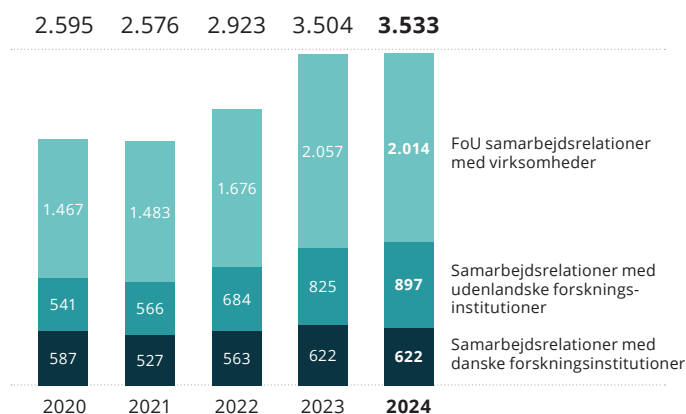


Figur 8 (note 5)

Endnu en gang kan der konstateres en markant stigning i antallet af FoU-samarbejdsprojekter. En særdeles positiv udvikling, som er med til at styrke videnshøjden i GTS-systemet. FoU-samarbejdsprojekter er en kerneaktivitet for GTS-institutterne, da de ikke kun skaber værdi for de involverede virksomheder, men også bidrager til at tilføre ny viden til GTS-institutterne. Det styrker institutterne i deres rolle som dem, der får forskning og teknologi bredt i anvendelse i erhvervslivet. Den viden og det kundeforhold, der opbygges i projekterne, tager institutterne videre med ind i nye projekter, og dermed bliver aktiviteterne til gavn for mange.

Note 5: Figuren viser antallet af FoU-projekter, hvor et GTS-institut samarbejder med et eller flere universiteter, virksomheder, offentlige institutioner eller internationale RTO.

FOU-SAMARBEJDSRELATIONER MED FORSKNINGS-INSTITUTIONER OG VIRKSOMHEDER I DANMARK OG UDLANDET, ANTAL

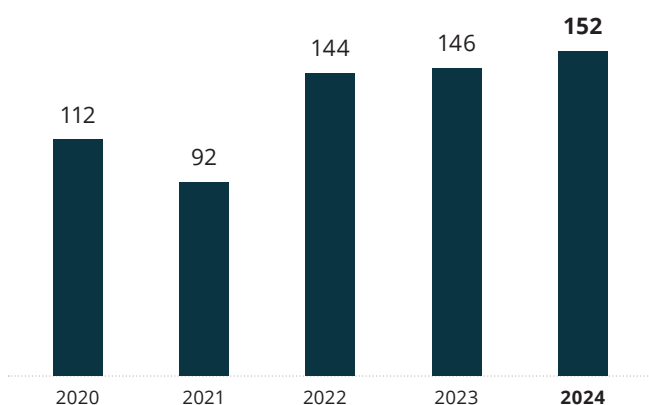


Figur 9 (note 6)

Udviklingen i antallet af FoU-samarbejdsrelationer viser både kontinuitet og vækst. I de senere år har der været en tendens til at flere går sammen i forsknings- og udviklingsprojekterne, hvilket bidrager til stigningen i antallet af relationer både nationalt og internationalt. Figur 9 viser udviklingen i antallet af FoU-samarbejdsrelationer fordelt på samarbejder med henholdsvis "Danske forskningsinstitutioner", "Udenlandske forskningsinstitutioner" og "Virksomheder". Der er en mindre stigning, og det er værd at bemærke, hvordan sidste års markante spring i FoU-samarbejdsrelationer med virksomheder på 23 pct. opretholdes. Antallet af samarbejdsrelationer med danske forskningsinstitutioner holdes også på et uændret højt niveau.

Note 6: En samarbejdsrelation med en forskningsinstitution er defineret som et samarbejde med danske og udenlandske forskningsinstitutioner, hvor samarbejdet er formuleret i en skriftlig aftale som fx en projektbeskrivelse, en formel rammeaftale, en aftale om udveksling af ansatte eller en aftale om gæstefektorater. Et samarbejde med en virksomhed i FoU-projekter tæller med, når projektet er medfinansieret og formuleret i en skriftlig aftale.

INVESTERING I TEKNOLOGISK INFRASTRUKTUR, MIO. KR.

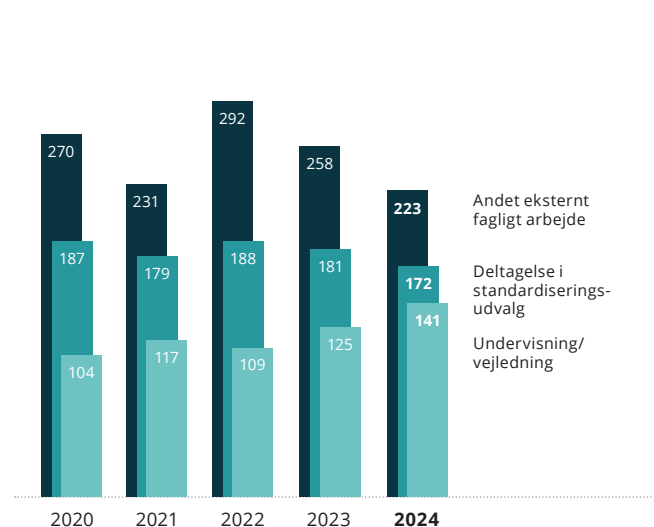


Figur 10 (note 7)

GTS-institutternes overskud geninvesteres i teknologisk infrastruktur som laboratorier og udstyr. I 2024 er det høje investeringsniveau fastholdt for at sikre state-of-the-art faciliteter, der understøtter test og udvikling af innovative idéer. I 2024 blev der investeret hele 152 mio. kr. i teknologisk infrastruktur. Det er med til at sikre, at virksomheder har adgang til test-, demonstrations- og udviklingsfaciliteter i Danmark. For mange især mindre virksomheder er nærheden til testfaciliteter helt centrale for deres muligheder for at arbejde med innovation.

Note 7: Investeringer i teknologisk infrastruktur er beregnet ud fra de årlige investeringer jf. institutternes årsregnskab i grunde og bygninger, laboratorier, produktionsanlæg og maskiner samt andre anlæg, driftsmateriel og inventar.

EKSTERNT FAGLIGT ARBEJDE, ANTAL DELTAGERE

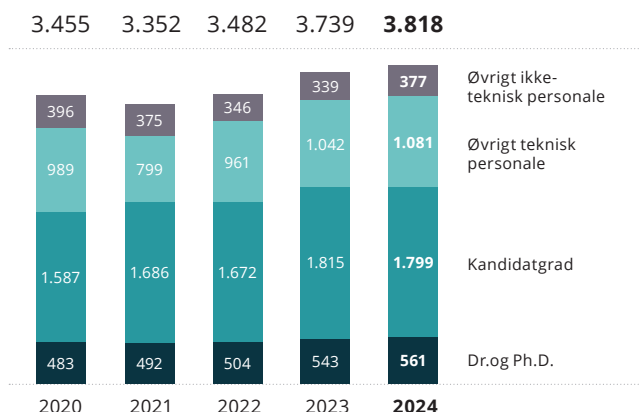


Figur 12

Figur 12 viser et fald i GTS-institutternes antal deltagere i eksternt fagligt arbejde på 5 pct. fra 2023 til 2024.

Det er fald i "Deltagelse i standardiseringsudvalg" (5 pct.) og "Andet eksternt fagligt arbejde" (13,5 pct.), der står bag udviklingen. Eksternt fagligt arbejde under kategorien "Undervisning/vejledning" er dog steget med 13 pct. fra 2023 til 2024, og når dermed det højeste niveau i de seneste 5 år.

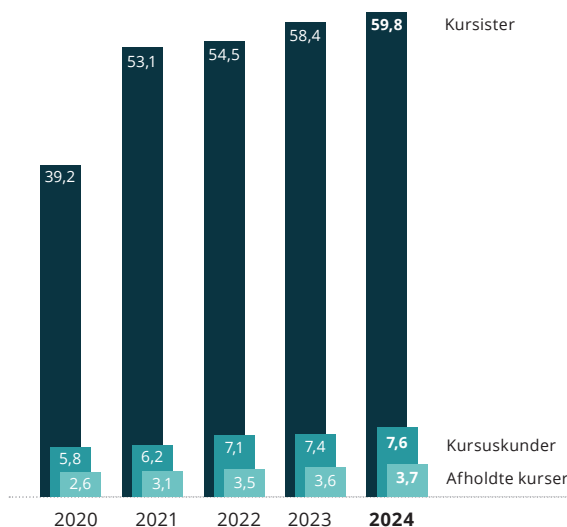
MEDARBEJDERE FORDELT PÅ UDDANNELSES-NIVEAU, ANTAL



Figur 11

Der var en stigning på 2 pct. i det samlede antal af medarbejdere på GTS-institutterne fra 2023 (3.739) til 2024 (3.818). Medarbejdere med en Ph.D.-grad er fortsat i vækst og nåede i 2024 det højeste niveau i de seneste fem år med i alt 561 medarbejdere, svarende til 15 pct. af den samlede medarbejderstab. Der var også en vækst på 3 pct. i kategorien "Øvrigt teknisk personale" som omfatter de specialister, der arbejder med testfaciliteterne på institutterne – en kritisk funktion, der sikrer, at nye løsninger kan komme på markedet. Antallet af medarbejdere med en kandidatgrad faldt en anelse, mens antallet af ikke-teknisk personale er steget med 11 pct. fra 2023 til 2024.

GTS-INSTITUTTERNES KURSUSAKTIVITETER, ANTAL TUSINDE



Figur 13

Figuren viser, at kursusaktiviteterne fortsætter den opadgående tendens, og i 2024 blev de tidligere års niveau overgået. Det samlede antal kursister nåede op på 59.800, antallet af kursuskunder steg til 7.600, og der blev afholdt 3.700 kurser. Dette svarer til en stigning på 2,5 pct. i det samlede antal kursister i Danmark og 3 pct. for både kursuskunder og afholdte kurser. Udviklingen fastholder GTS-institutterne som en af Danmarks største leverandører af kurser.

Tabel 4

Omsætning og kundemasse		2024	2023	2022	2021	2020
Omsætning	Total omsætning	4.329	4.009	3.603	3.618	3.499
	Total dansk omsætning	2.410	2.209	1.979	1.941	1.920
	FoU-omsætning	729	653	612	603	633
	... Heraf resultatkontraktmidler	343	309	311	316	336
	... Heraf udenlandsk finansieret FoU	99	76	69	62	61
	Kommerciel omsætning, mio. kr.	3.600	3.356	2.986	3.015	2.867
	Dansk kommerciel omsætning, mio. kr.	1.780	1.631	1.431	1.400	1.349
	Dansk kommerciel oms., privat sektor, mio. kr.	1.520	1.343	1.183	1.152	1.114
	... Heraf små virksomheder, mio. kr.	463	464	395	372	367
	... Heraf mellemstore virksomheder, mio. kr.	361	317	261	255	245
	... Heraf store virksomheder, mio. kr.	697	562	527	525	502
	Dansk kommerciel oms., offentlig sektor, mio. kr.	259	288	248	248	235
	Udenlandsk kommerciel omsætning, mio. kr.	1.820	1.725	1.555	1.615	1.518
Kundemasse	Danske kunder, antal virksomheder, private og offentlige (ikke unikke)	24.526	23.979	22.597	22.949	22.450
	Danske private kunder, antal virksomheder (ikke unikke)	21.233	20.648	19.470	20.251	19.785
	... Heraf små virksomheder	14.620	14.256	13.265	13.917	14.297
	... Heraf mellemstore virksomheder	4.262	4.108	3.954	4.245	3.556
	... Heraf store virksomheder	2.351	2.284	2.251	2.089	1.932
	Danske offentlige kunder (ikke unikke)	3.293	3.331	3.127	2.698	2.665
Produktivitet	Omsætning pr. medarbejder, kr.	1.133.862	1.072.145	1.033.293	1.079.446	1.012.843
	Overskud pr. medarbejder, kr.	20.455	20.239	96.217	73.217	48.486
Forskning, udvikling og innovation						
Forskning og udvikling	FoU-indsats, årsværk	741	708	685	723	777
	FoU-indsats, mio kr.	1.031	958	889	845	877
	Egenfinansiering af FoU, mio kr.	301	305	277	241	245
	Forskningsintensitet, pct.	17	16	17	17	18
	FoU-samarbejdsprojekter, antal	880	810	719	572	510
	... Heraf nationale projekter	692	615	546	429	347
	... Heraf internationale projekter	188	195	173	143	163
Menneskelige ressourcer	Medarbejdere, antal	3.818	3.739	3.482	3.352	3.455
	Dr. & Ph.D.	561	543	504	492	483
	M.Sc. eller tilsvarende længere uddannelse	1.799	1.815	1.672	1.686	1.587
	Øvrigt teknisk personale	1.081	1.042	961	799	989
	Øvrigt ikke-teknisk personale	377	339	346	375	396
Videnspredning						
Publikationer	Afhandlinger, antal	14	21	15	17	11
	Artikler i videnskabelige tidsskrifter, antal	193	139	153	164	175
	Konferencepapers, antal	91	42	72	50	28
Andre faglige aktiviteter	Undervisning/vejledning	141	125	109	117	104
	Eksternt fagligt arbejde, antal deltagere	395	439	480	410	457
	... Heraf internationalt	180	171	190	159	182
	... Heraf deltagelse i standardiseringsudvalg	172	181	188	179	187
Spin-offs	Spin-offs	0	0	1	2	3
Patenter	Patentfamilier, antal	52	52	58	73	76
	Patentansøgninger, antal	19	24	38	46	52
Kursusaktivitet	Samlet dansk omsætning ifm. kurser, mio. kr.	737	211	190	165	149
	Samlede antal kursister i Danmark	59.755	58.428	54.512	53.104	39.207
	Antal kursuskunder i Danmark	7.592	7.356	7.085	6.223	5.789
Synlighed	Antal abonnenter på GTS-institutternes nyhedsbreve	158.287	154.529	155.948	144.015	144.251

DE SYV GTS-INSTITUTTER ER:



Alexandra
Instituttet



Bioneer A/S



DBI



DFM



DHI A/S



FORCE
Technology



Teknologisk
Institut

Denne publikation er udgivet af GTS-foreningen, som er brancheforening for de syv GTS-institutter.

GTS-institutterne skaber grundlaget for, at danske virksomheder kan styrke deres konkurrencekraft via ny viden, teknologi og testfaciliteter.

I 2024 havde GTS-institutterne flere end 21.000 private, danske virksomhedskunder. Dermed bidrager de betydeligt til at skabe vækst og teknologisk forandring i dansk erhvervsliv. Man kan sige, at GTS-institutterne fungerer som hele Danmarks udviklingsafdeling.

I denne publikation finder du en række nøgletal for vores medlemmers aktiviteter i perioden 2020-2024.

GTS

GTS-foreningen

Gregersensvej 1,
2630 Taastrup
Telefon: 45 16 26 26
info@gts-net.dk

www.gts-net.dk